

Wir suchen Sie!

Werden Sie Teil
unseres Teams!



Westfalia Mobil – Deutschlands führender Premium-Anbieter bei Reisemobilen im Kastenwagensegment. Als Teil der französischen Rapido-Gruppe beschäftigen wir am Standort Gotha über 120 Mitarbeiter/innen. Wir bei Westfalia legen ein besonderes Augenmerk auf hochwertige Materialien, erstklassige Produktqualität und innovative Lösungen. Der Ausbau zeichnet sich durch sorgfältige und handwerkliche Manufaktur mit viel Liebe zum Detail aus. Westfalia Mobil - Mobile Freizeit. Mobile Leidenschaft.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir zur Verstärkung unseres Teams eine/n

Sales Manager*in South Europe (m/w/d)

Zu Ihren Aufgaben zählen:

- Betreuung und Steuerung unserer Händler im südeuropäischen Ausland
- konsequente Erschließung der für uns interessanten Auslandsmärkte und Ausbau unserer internationalen Vertriebsstruktur, Gewinnung neuer Handelspartner
- Weiterentwicklung der Vertriebskonzepte und Ausbau der Marktanteile Planung und Kontrolle der Umsatz- und Kostenziele in Abstimmung mit dem Leiter Vertrieb
- Planung von Marketing- und Vertriebsaktionen für die Neukundengewinnung
- Aktive Markt- und Wettbewerbsbeobachtung sowie Erstellung von entsprechenden Analysen
- Unterstützung der Händler vor Ort bei Produkteinführungen sowie Durchführung von Schulungsmaßnahmen
- Controlling der umgesetzten Maßnahmen mit den Händlern
- Mitarbeit an der Optimierung von operativen Prozessen
- Regelmäßiges Reporting an den Vertriebsleiter
- Aufzeigen von Optimierungsansätzen zur stetigen Verbesserung des Marktauftritts
- Planung und Teilnahme an Fachmessen und Veranstaltungen der Vertriebspartner / Kooperationspartner

Unsere Anforderungen an Sie:

- Abgeschlossenes Studium oder fundierte technische Ausbildung mit sehr guten kfm. Kenntnissen bzw. vice versa
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb hochwertiger Freizeitartikel (Reisemobil- oder Bootsbranche von Vorteil)
- Analysefähigkeit hinsichtlich Händlerbonitätseinschätzung
- Lösungsorientiertes Verhandlungsgeschick
- Serviceorientierung und Kommunikationskompetenz
- Erfahrung im Vertriebsaußendienst
- Kommunikationsfähigkeit und Überzeugungskraft
- Hohes Maß an Ziel-, Ergebnis- und Qualitätsorientierung
- Reflektions- und Kritikfähigkeit
- Lösungs- und Zielorientierung
- Analytische Schärfe und Verhandlungsgeschick
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeit und Verhandlungsgeschick
- Ausgeprägte Motivations- und Überzeugungsfähigkeit
- Mehrjährige Erfahrung in vergleichbaren Positionen
- fließendes Französisch in Wort und Schrift, weitere Fremdsprachen sind von Vorteil
- Ausgeprägtes Gespür für Märkte und Entwicklungen
- Internationale Reisebereitschaft
- Führerschein Klasse B

Wir bieten einen zukunftssicheren Arbeitsplatz in einem wachsenden Unternehmen in dem ein familiäres Betriebsklima gelebt wird. Neben einer markt-konformen Bezahlung erwartet Sie ein attraktives Entlohnungspaket mit VWL-Zuschuss, betrieblicher Altersvorsorge sowie der Möglichkeit eines JobRad-Leasings. Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann senden Sie uns Ihre Unterlagen an bewerbung@westfalia-mobil.com und werden Sie Teil unseres Teams. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Westfalia Mobil GmbH
Gleichenstraße 20
99867 Gotha

Tel.: 0 3621 / 51251-00
bewerbung@westfalia-mobil.com
www.westfalia-mobil.com

